

# improven

Área de Estrategia  
2024

# Impulsamos el crecimiento de tu empresa



Estamos especializados en el **desarrollo de servicios estratégicos** que **impulsen el éxito** de tu compañía, ofreciéndote capacidad de **análisis, objetividad y compromiso**.

Junto contigo, buscaremos los resultados que nos convierten en ese socio estratégico ideal que **mejore tu cuenta de resultados** y te **ayude a superar cualquier adversidad**.

**Y todo ello, con estrategias resilientes y sostenibles.**



## Plan Estratégico Aterrizado



Potenciaremos la diferenciación y los valores de tu compañía y conseguiremos que tu propuesta de valor sea más atractiva y competitiva en el mercado. Trabajamos contigo para visualizar el futuro de tu empresa a 3-5 años.

Mediante entrevistas con el equipo de trabajo, análisis de la información de la empresa, y entendimiento del modelo de negocio actual, **identificaremos el punto de partida de la estrategia de la compañía**. Además, a través de los workshops con los diferentes equipos y departamentos, **crearemos una propuesta de valor diferenciada, con valores, visión y misión definidos**.

Desarrollaremos una nueva estrategia de la compañía, donde te acompañaremos en la **implementación formando a tu equipo y actuando como gestores del cambio**.

Con nuestro Plan Estratégico conseguirás:

- Identificación de las **palancas estratégicas de crecimiento**.
- Definición de las **mejoras de eficiencia en procedimientos y metodología** de trabajo.
- **Optimización de los equipos de trabajo**.
- Definiremos los **objetivos de productividad, ventas y rentabilidad**.
- Estableceremos la **estrategia de internacionalización de Ventas y Operaciones**.



## Observatorio de tendencias

A través de estudios de mercado y análisis de datos, te mostraremos las tendencias más relevantes y te ayudaremos a definir una estrategia sólida que te permita anticiparte al mercado y aumentar tu capacidad de respuesta.

- Conseguiremos datos actualizados del mercado, de tus competidores y de las tendencias de consumo de tus clientes objetivos.
- Así estableceremos una estrategia sólida con una propuesta de valor diferenciada, podrás anticiparte al mercado y aumentar tu capacidad de respuesta.



## Mentorización Estratégica

Te acompañaremos en el seguimiento de tu crecimiento donde juntos reflexionaremos hacia dónde debemos crecer, cómo optimizar tus procesos y cómo adecuar tu estructura para tener una hoja de ruta clara para tu próximo ciclo estratégico.

A través de nuestra mentorización Estratégica:

- Entenderemos el **modelo de negocio de la compañía**. Mediante entrevistas con el equipo de trabajo, análisis de la información de la empresa, entendimiento de la misión, visión y valores; entendimiento del modelo de negocio actual e identificar el **modelo de crecimiento óptimo**.
- Haremos **Workshops para identificar y priorizar oportunidades**: Talleres de reflexión, análisis de información de mercado y tendencias, palancas de crecimiento, realización de **DAFO & CAME**.
- Desarrollaremos un **plan de crecimiento y estructura organizativa**, donde plantearemos ajustes en el mapa estratégico actual, despliegue del organigrama por fases, definición de los procesos y metodologías de trabajo, definición de los responsables y cuadros de mando (KGI & KPI), dimensionamiento y proyecciones financieras
- Y lo más importante, **conseguiremos un plan de crecimiento para los próximos 3 años**.

# improven

somos

## Resultoría®

Somos más que consultoría empresarial. Somos Resultoría®. Resultoría® es nuestro compromiso absoluto con la mejora de resultados en todos nuestros clientes. Es avanzar sin línea de meta, mejorando día a día, creando el progreso juntos desde hace 25 años. Tanto es así, que tenemos registrada Resultoría® como marca de Improven desde 2011, al haber generado las mejores estrategias para todas las empresas que nos han permitido caminar junto a ellas.

Te acompañamos en tu crecimiento empresarial, generando una mejora en los resultados de tu compañía. Crecemos haciendo crecer, actuando como el departamento de competitividad de tu empresa.



### ¿HABLAMOS?

[www.improven.com](http://www.improven.com)



**VALENCIA**

**MADRID**

**BARCELONA**

**VIGO**

+34 900 194 000

[comunicacion@improven.com](mailto:comunicacion@improven.com)